



Werden Sie Teil unseres SWARCO Road Marking Systems Teams als

Junior Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Standort: Diez, Rheinland-Pfalz, Deutschland | Vollzeit (39 h/W) |

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen im Bereich Straßenmarkierungen und suchen Verstärkung für den Bereich Vertriebsaußendienst. In dieser Position lernen Sie unsere Produkte intensiv kennen, wachsen in den Vertrieb von Straßenmarkiermaterialien hinein und sind in engem Kontakt mit unseren Kunden:

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im Einsatzgebiet Deutschland mit Möglichkeit zur Erweiterung
- Unterstützung des Außendienst-Teams bei der Neukundenakquise für die Division Road Marking Systems
- Beratung und Produktpräsentation bei Kunden und potenziellen Kunden/interessierten Parteien
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement, der Produktentwicklung und Unterstützung bei Projekten
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien und Portfolioerweiterungen
- Unterstützung bei Verkaufszahlenanalysen sowie Markt- und Branchenanalysen
- Kundenbesuchsreporting und Stakeholder-Kommunikation
- Abwicklung des operativen Tagesgeschäfts
- Teilnahme an internen Meetings und Messen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, betriebswirtschaftlicher Abschluss, Bachelor oder gleichwertig
- Verkaufstalent mit Interesse an beratungsintensiven, technischen Produkten
- Erste Berufserfahrung im Außendienst oder im Vertrieb von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und hohe Serviceorientierung
- "Hands-on"-Mentalität um die besten Lösungen für unsere Kunden zu finden
- Motivierter Teamplayer mit guter Anpassungsfähigkeit an ein schnelllebiges Umfeld
- Strukturierte, analytische und selbständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Gute Kenntnisse der MS Office Anwendungen
- Fundierte Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (mindestens C1 Sprachniveau)

Ihr Benefit

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit attraktiver Vergütung, Sozialleistungen wie Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, betrieblicher Altersvorsorge sowie individuelle berufliche Förderung
- Nette KollegInnen sowie eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur
- Herausfordernde und spannende Aufgaben
- Kurze Entscheidungswege auf Basis flacher Hierarchien und die Möglichkeit, Ihren Arbeitsbereich selbstständig und eigenverantwortlich zu bearbeiten
- Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum, der es Ihnen ermöglicht, mit SWARCO zu wachsen

- Firmenfahrzeug sowie Firmenhandy auch zur privaten Nutzung
- Essenszuschuss sowie kostenlose Getränke (Wasser und Kaffee) und Obst
- Mitarbeitererevents
- Flexible Arbeitszeiten
- Gute Work Life Balance und Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Corporate Social Responsibility (CSR): Nachhaltigkeit wird bei uns gelebt

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Gehaltsvorstellung. Senden Sie diese an: SWARCO LIMBURGER LACKFABRIK GmbH, z.H. Hr. Mario Nöllge, Robert-Bosch-Straße 17, DE-65582 Diez, jobs.rms@swarco.com.

Die Zukunft beginnt heute. Ihre auch?

Werden Sie ein Teil von SWARCO. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung via Online Tool.

Jetzt bewerben

 Via WhatsApp bewerben

M.SWAROVSKI GmbH

Personalabteilung
Wipark 14. Straße 11
A - 3363 Neufurth

Nähere datenschutzbezogene Informationen finden Sie [hier](#).