



Werden Sie Teil unseres SWARCO Road Marking Systems Teams als

Mitarbeiter Vertrieb Außendienst (m/f/d)

Standort: Diez, Rheinland-Pfalz, Deutschland | Vollzeit (39 h/W)

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquise für die Unternehmen der Road Marking Systems-Division
- Beratung, Vorführung und Präsentation unserer Produkte bei Kunden, potenziellen Kunden und interessierten Parteien
- Beratung und regelmäßige Betreuung unserer Kunden im Einsatzgebiet (Deutschland)
- Eigenverantwortliche Durchführung von Preisverhandlungen mit Kunden und potenziellen Kunden nach internen Vorgaben
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie die strategische Erweiterung des Kunden- und Produktportfolios
- Aufbereitung und Analyse von Verkaufszahlen in Form von monatlichen Übersichten sowie Markt- und Branchenanalysen
- Regelmäßiges Reporting zu Kundenbesuchen sowie Weiterleitung an interne Stakeholder
- Abwicklung des operativen Tagesgeschäfts
- Regelmäßige Teilnahme an Meetings innerhalb der SWARCO Road Marking Systems Division und Messen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und Projektübernahme

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Betriebswirt, Bachelorabschluss oder gleichwertig
- Berufserfahrung im Außendienst für den Verkauf beratungsintensiver, technischer Produkte wünschenswert
- Starke Vertriebskompetenz, hohe Kompetenz im Aufbau persönlicher Beziehungen, starke „Hunter-Mentalität“ (d. h. Verantwortung übernehmen sowie ausdauerndes und ergebnisorientiertes Arbeiten)
- Kommunikationsstarke und serviceorientierte Persönlichkeit mit 'Hands on' Mentalität
- Hochmotivierter, interaktiver Teamplayer mit unternehmerischer Denkweise und guter Anpassungsfähigkeit an ein schnelllebiges Umfeld
- Strukturierte, analytische und selbständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Reisebereitschaft
- Gute Kenntnisse von MS Office Anwendungen
- Fundierte Deutsch- (mindestens C1 Sprachniveau) und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Benefit

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit attraktiver Vergütung, Sozialleistungen wie Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, betrieblicher Altersvorsorge sowie individuelle berufliche Förderung
- Nette KollegInnen sowie eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur
- Herausfordernde und spannende Aufgaben
- Kurze Entscheidungswege auf Basis flacher Hierarchien
- Die Möglichkeit, ihren Arbeitsbereich selbständig und eigenverantwortlich zu bearbeiten
- Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum, der es Ihnen ermöglicht, mit SWARCO zu wachsen
- Firmenfahrzeug sowie Firmenhandy auch zur privaten Nutzung
- Essenszuschuss sowie kostenlose Getränke (Wasser und Kaffee) und Obst
- Mitarbeitererevents
- Flexible Arbeitszeiten

- Flexible Arbeitszeiten

- Gute Work Life Balance und Betriebliches Gesundheitsmanagement

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Gehaltsvorstellung. Senden Sie diese per Mail/via Onlinetool an: SWARCO LIMBURGER LACKFABRIK GmbH, z.H. Hr. Mario Nöllge, Robert-Bosch-Straße 17, DE-65582 Diez.

Die Zukunft beginnt heute. Ihre auch?

Werden Sie ein Teil von SWARCO. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung via Online Tool.

Jetzt bewerben (<https://jobs.swarco.com/Login/182564>)

M.SWAROVSKI GmbH

Personalabteilung
Wipark 14. Straße 11
A - 3363 Neufurth

Nähere datenschutzbezogene Informationen finden Sie hier (<https://www.swarco.com/de/datenschutzinformation-fuer-bewerber>).